



AUTORIZA TRATO DIRECTO, DE FORMA EXCEPCIONAL, POR ADQUISICIÓN DE LICENCIAS PARA LA PLATAFORMA LINKEDIN SALES NAVIGATOR, CON EL PROVEEDOR LINKEDIN IRELAND UNLIMITED COMPANY, POR RAZONES QUE INDICA.

RESOLUCIÓN N° CHC.0174.18

SANTIAGO, Octubre 12 de 2018

VISTOS:

- 1.- Lo dispuesto en los artículos 7 letra c), 8 letra d), de la Ley N° 19.886, de Bases sobre Contratos Administrativos de Suministro y Prestación de Servicios.
- 2.- Lo dispuesto en el artículo 10 N° 4 y N°5, del Decreto N° 250, de 2004, del Ministerio de Hacienda, que aprueba el Reglamento de la Ley N° 19.886, de Bases sobre Contratos Administrativos de Suministro y Prestación de Servicios.
- 3.- Lo dispuesto en la Ley N° 19.880, que establece las Bases de los procedimientos administrativos que rigen los actos de los órganos de la administración del Estado.
- 4.- Lo dispuesto en la Ley N° 21.094 Sobre Universidades Estatales.
- 5.- Lo dispuesto en los Decretos Universitarios N°s 2045 de 2017; 1183; 1867; 1982 de 2018, y en la Resolución N° 1600 de 2008, de la Contraloría General de la República.

CONSIDERANDO:

- 1.- Que, la Escuela de Postgrado y el Departamento de Administración de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile, requieren adquirir, bajo la modalidad de ejecución en el tiempo, licencias corporativas para ingresar a la plataforma LinkedIn Sales Navigator, información necesaria para ventas y recomendaciones personalizadas para el área de Postgrado, Área Corporativa y Programas Abiertos, para que los consultores y ejecutivos de admisión puedan contactar de manera directa prospectos en la red social LinkedIn, la cual agrupa a una red de profesionales única en el mundo.
- 2.- Que, dicho requerimiento fue autorizado por el Coordinador Administrativo de la Escuela de Postgrado, según consta en el Formulario de Solicitud de Compras y Disponibilidad Presupuestaria, de fecha 9 de octubre de 2018, por un monto de hasta US\$14.040.- (catorce mil cuarenta dólares americanos), y por la Coordinadora Administrativa del Departamento de Administración, según consta en el Formulario de Solicitud de Compras y Disponibilidad Presupuestaria, de fecha 9 de octubre de 2018, por un monto de hasta US\$22.230.- (veintidós mil doscientos treinta dólares americanos), incluido los impuestos que los afectan más gastos correspondientes a las transferencias electrónicas, para un periodo de 24 meses.
- 3.- Que, una vez revisado el catálogo electrónico de Convenio Marco, de la Dirección de Chilecompra, se observa que los servicios requeridos no se encuentran disponibles a través de este medio.

4.- Que, en atención a lo descrito, es preciso recurrir a la modalidad de contratación excepcional del trato directo de acuerdo a lo señalado en el artículo 51, del Reglamento de la Ley de Compras, los cuales se realicen en virtud de lo dispuesto en el artículo 10 requerirán de un mínimo de tres cotizaciones de diferentes proveedores, con excepción de aquellos tratos o contrataciones directas contenidas en los números 3, 4, 6 y 7.

5.- Que, el artículo 10, establece las circunstancias en que procede la Licitación Privada o Trato o Contratación Directa, con carácter de excepción, según indica, a su turno, el numeral 4 contempla la posibilidad de dicho procedimiento de contratación: *“Si sólo existe un proveedor del bien o servicio”*. Asimismo el numeral 5 dispone: *“Si se tratara de convenios de prestación de servicios a celebrar con personas jurídicas extranjeras que deban ejecutarse fuera del territorio nacional.”*

6.- Que, las circunstancias previstas por el legislador para autorizar la contratación bajo la modalidad de trato directo, que se indican en los numerales anteriores, concurren respecto de LinkedIn Ireland Unlimited Company, quien posee la exclusividad de la Plataforma “LinkedIn Sales Navigator” el cual provee información de ventas y recomendaciones personalizadas de la red profesional más grande del mundo, según se puede constatar en documento adjunto, por lo que puede considerarse proveedor único al ser titular exclusivo de derechos de propiedad intelectual y/o industrial. Por otra parte, los servicios se prestan desde los servidores de la empresa, ubicados en su casa matriz en Irlanda, por lo que los servicios se ejecutan fuera del territorio nacional.

7.- Que, atendiendo lo descrito en el considerando previo y a que el monto convenido a pagar por los servicios no supera las 1.000 UTM, no se estima necesaria la suscripción de contrato entre las partes, sin perjuicio de lo cual se entenderá como parte integrante del presente acto y de la ejecución de la prestación, los términos de referencia y la propuesta del proveedor adjunta.

8.- Que, debido a las características particulares de la contratación y la institución que provee el servicio, se hace imposible para esta institución efectuar el proceso de compra a través del portal electrónico de la Dirección de Compras y Contrataciones Públicas, debiendo gestionarse según lo dispuesto en el artículo 62, Nº 6 del reglamento de dicha ley.

9.- Que, la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile cuenta con los fondos necesarios para proceder con la contratación requerida. Por tanto;

RESUELVO:

1.- Autorícese la contratación realizada a través de la modalidad excepcional de trato directo, bajo ejecución en el tiempo, según las causales contempladas en la parte considerativa y términos de referencia adjuntos al presente acto, al proveedor **LINKEDIN IRELAND UNLIMITED COMPANY**, pudiendo efectuarse la contratación fuera del Sistema de Información de la Dirección de Compras y Contratación Pública.

2.- Autorícese el pago por la suma de US\$14.040.- (catorce mil cuarenta dólares americanos) y US\$22.230.- (veintidós mil doscientos treinta dólares americanos) incluidos los impuestos que los afectan, más gastos correspondientes a las transferencias electrónicas, pagado en cuotas trimestrales, para un período de 24 meses, realizada según los siguientes datos:

Nombre del Beneficiario:	LINKEDIN IRELAND UNLIMITED COMPANY
Nombre del Banco:	BANK OF AMERICA MERRIL LYNCH INTERNATIONAL LIMITED
Cuenta Corriente Nº:	55677129
Dirección del Banco:	2 PARK PLACE, HATCH ST, DUBLIN 2, REPUBLIC OF IRELAND
Moneda:	Dólares americanos
SWITH:	BOFAIE3X
IBAN:	IE70 BOFA 9900 6155 6771 29

3.- Impútese el gasto correspondiente, al Título A, ítem 2.6 del presupuesto universitario vigente, con cargo al presupuesto de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile.

ANÓTESE, COMUNÍQUESE Y ARCHÍVESE.


ENRIQUE MANZUR MOBARAC
Vicedecano




JOSÉ DE GREGORIO
Decano





CAROL YAÑEZ VILOS
Director Económico y Administrativo



Distribución:

- 1.- Contraloría Universidad de Chile.
- 2.- Dirección Económica y Administrativa-FEN.
- 3.- Escuela de Postgrado-FEN.
- 4.- Unidad de Adquisiciones-FEN.
- 5.- Unidad de Tesorería – FEN.

174



Formulario de Solicitud de Compras y Contrataciones y
Certificado Disponibilidad Presupuestaria

Fecha de Solicitud:09-10-2018

ITEM I: IDENTIFICACIÓN UNIDAD REQUIRENTE

Unidad Solicitante:
FEN Gabinete Escuela de Postgrado

Responsable de la contratación:
Abel Curiche Painemal

FUS 27/2018
Cargo:
Coordinador Administrativo Postgrado

ITEM II: ANTECEDENTES GENERALES DE LA SOLICITUD

Nombre de la Adquisición (Indicar solo nombre, NO detalles)
"LINKEDIN"

Está incorporada en Plan Anual de Compras: Si

Objetivo de la Compra y Detalles
El objetivo de este trato directo es la contratación con LinkedIn, para adquirir el producto LinkedIn sales navigator, aplicación que permite conectar con miles de profesionales de la región, con la opción de personalizar búsquedas, para llegar a todos nuestros potenciales alumnos. De ésta forma aumentar el número de contactos y con esto aumentar el número de matriculados en la Escuela de Postgrado

¿Solicita Renovar un contrato vigente?

Indicar N° y Fecha Decreto que aprueba contrato anterior:

Monto estimado adquisición: (Impuestos incluidos)
14.040
Moneda: US\$

Imputar Gasto a: FEN Gabinete Escuela de Postgrado

Forma de Contratación (TD) Art. 10 N° 7, letra e) Titulares de los respectivos derechos de propiedad. (S/Cotizaciones)

¿Consultó previamente convenio marco?
IMPORTANTE: Si habiendo consultado el Convenio Marco, la compra o contratación NO se hará por este medio, indique las razones fundadas, acompañadas de una análisis técnico y/o económico, por las cuales su opción NO es el Convenio Marco. Este argumento se incluirá en la Resolución que irá a Control de Legalidad y se remitirá a la Dirección de ChileCompra. Si no se adjunta esta información, la solicitud será rechazada.

Fundamento: Contratación con LinkedIn, para adquirir el producto LinkedIn sales navigator, aplicación que permite conectar con miles de profesionales de la región, con la opción de personalizar búsquedas, para llegar a todos nuestros potenciales alumnos.

ITEM III: COTIZACIONES

Debe adjuntar 3 cotizaciones cuando la contratación:
1. Es menor a 3 UTM
2. Corresponde a Art. 10 N° 1, 2, 5 y 8

Debe adjuntar 1 cotización cuando la contratación:
1. Es menor a 3 UTM y es realizada por fuera del portal
2. Corresponde a Art. 10 N° 3, 4, 6 y 7

ITEM IV: CERTIFICADO DISPONIBILIDAD PRESUPUESTARIA

De conformidad al presupuesto aprobado para esta institución por Decreto Universitario Afecto N°1183 de 2018. Certifico que a la fecha del presente documento, la institución cuenta con el presupuesto para el financiamiento de los servicios/productos "LinkedIn", con cargo a la Escuela de Postgrado por un monto bruto de US\$14.040.- (catorce mil cuarenta dólares).

En el caso de tratarse de una Transferencia, indicar:

Nombre Beneficiario
Nombre del Banco
Cuenta Corriente N°
Dirección del Banco
Moneda
SWITH
ABA
iban

LinkedIn Ireland unlimited Company.
Bank of America Merrill Lynch International Limited
55677129
2 Park Place, Hatch Street, Dublin 2, Republic of Ireland.
Dólar
BOFAIE3X
IE70 BOFA 9900 6155 6771 29
Se adjunta detalle para mayor información.

Breve descripción del motivo de la transferencia

Abel Curiche Painemal
Coordinador Administrativo Escuela de Postgrado





Formulario de Solicitud de Compras y Contrataciones y
Certificado Disponibilidad Presupuestaria

Fecha de Solicitud: 09-10-18

ITEM I: IDENTIFICACIÓN UNIDAD REQUIRENTE

Unidad Solicitante:

FEN Departamento de Administración

Responsable de la contratación:

Daniilo Ávalos.

Cargo:

Personal de Colaboración Profesional.

ITEM II: ANTECEDENTES GENERALES DE LA SOLICITUD

Nombre de la Adquisición (Indicar solo nombre, NO detalles)

Licencias Sales Navigator LinkedIn.

Está incorporada en Plan Anual de Compras:

Objetivo de la Compra y Detalles

Contratación de Licencias Sales Navigator LinkedIn, para la Unidad de Extensión. Proveedor LinkedIn Ireland Unlimited Company.

¿Solicita Renovar un contrato vigente?

No

Indicar N° y Fecha Decreto que aprueba contrato anterior:

Monto estimado adquisición:
(Impuestos Incluidos)

22.230

Imputar Gasto a:

FEN Departamento de Administración

Moneda:

US\$

Forma de Contratación

(TD) Art. 10 N°4 Si solo existe un proveedor del bien o servicio

¿Consultó previamente convenio marco?

IMPORTANTE: Si habiendo consultado el Convenio Marco, la compra o contratación NO se hará por este medio, indique las razones fundadas, acompañadas de un análisis técnico y/o económico, por las cuales su opción NO es el Convenio Marco. Este argumento se incluirá en la Resolución que irá a Control de Legalidad y se remitirá a la Dirección de ChileCompra. Si no se adjunta esta información, la solicitud será rechazada.

Fundamento:

ITEM III: COTIZACIONES

Debe adjuntar 3 cotizaciones cuando la contratación:

1. Es menor a 3 UTM
2. Corresponde a Art. 10 N° 1, 2, 5 y 8

Debe adjuntar 1 cotización cuando la contratación:

1. Es menor a 3 UTM y es realizada por fuera del portal
2. Corresponde a Art. 10 N° 3, 4, 6 y 7

ITEM IV: CERTIFICADO DISPONIBILIDAD PRESUPUESTARIA

De conformidad al presupuesto aprobado para esta institución por Decreto Universitario Afecto N°1183 de 2018. Certifico que a la fecha del presente documento, la institución cuenta con el presupuesto para el financiamiento de "Licencias Sales Navigator LinkedIn.", con cargo al Centro de Costo N°120516034201001 por un monto bruto de US\$22.230.- (veintidos mil doscientos treinta dolares).

En el caso de tratarse de una Transferencia, indicar:

Nombre Beneficiario:
Nombre del Banco:
Cuenta Corriente N°:
Dirección del Banco:
Moneda:
SWIFT:

Breve descripción del motivo de la transferencia



CAD. Departamento de Administración.

Daniilo Ávalos.
Personal de Colaboración Profesional.

ANEXO N° 3 - B

TÉRMINOS DE REFERENCIA TRATO DIRECTO LINKEDIN

POR MONTO INFERIORES A 1.000 UTM

1. Objetivo General:

El objetivo de este trato directo es la contratación con LinkedIn, para adquirir el producto LinkedIn sales navigator, aplicación que permite conectar con miles de profesionales de la región, con la opción de personalizar búsquedas, para llegar a todos nuestros potenciales alumnos. De ésta forma aumentar el número de contactos y con esto aumentar el número de matriculados en la Escuela de Postgrado.

2. Productos o servicios requeridos:

Sales Navigator Team
6 usuarios
Cotización trimestral.

Descripción producto:
Perspectivas de ventas y Recomendaciones personalizadas de la red profesional más grande del mundo. Incluye TeamLink, 30 mensajes InMail por mes, 10 Presentaciones de PointDrive por mes, acceso extendido a la red, uso informes, y otras características premium.

3. Monto de la adquisición o contratación:

Total tope estimado US\$14.040.- correspondiente a un tope de 8 trimestres en dos años.

4. Garantía de seriedad de la oferta:

No aplica.

5. Garantía de fiel y oportuno cumplimiento del contrato:

No aplica.

6. Multas:

7. Vigencia del contrato:

24 meses

8. Causales de término anticipado del contrato:

9. Forma y modalidad de pago:

8 pagos en forma trimestral

10. Contraparte técnica:

Doña Bárbara Figueroa, encargada de Marketing Escuela de Postgrado.

11. Necesidad de formalizar contrato:

No aplica.

12. Criterios de evaluación:

No aplica.

13. Visita a terreno:

No aplica.

14. Datos del proveedor:

- a) LinkedIn Ireland Unlimited Company.


Vo Bo Bárbara Figueroa


Vo Bo Abel Curiche Pizarro


Abel Curiche Pizarro
Coordinador Escuela de Postgrado

Santiago, 9 de octubre de 2018



ANEXO 1

TÉRMINOS DE REFERENCIA

CONTRATACIÓN DEL SERVICIO "CONTRATACIÓN DE LICENCIAS SALES NAVEGATOR DE LINKEDIN PARA LA UNIDAD DE EXTENSIÓN DEPARTAMENTO DE ADMINISTRACIÓN, FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS UNIVERSIDAD DE CHILE"

1) Objetivo General:

El objetivo de este trato directo, es la contratación de licencias tanto para el área corporativa como el área de programas abiertos, para los consultores y ejecutivos de admisión y puedan contactar de manera directa prospectos en la red social de LinkedIn. **La contratación es directamente a la red social LinkedIn, proveedor exclusivo por agrupar a una red profesional única en el mundo.**

Las licencias que son de la herramienta Sales Navigator el que provee Información de ventas y recomendaciones personalizadas de la red profesional más grande del mundo.

2) Servicios Requeridos:

La Unidad de Extensión, de Departamento de Administración de la Universidad de Chile, requiere la contratación de licencias para los ejecutivos de admisión y consultores corporativos.

Las licencias incluyen:

1. Revisión de la imagen del profesional en LinkedIn (ejecutivos).
2. Revisión del contenido estratégico del perfil de un social seller
3. Cómo incluir palabras clave para aumentar el número de visitas en su perfil
4. Revisión de "skills" del perfil de potenciales alumnos
5. Resumen de la experiencia profesional con enfoque en el cliente
6. Configuración de la plataforma para el vendedor
7. Búsquedas avanzadas con Lead Builder
8. Mapeo de decisores e influenciadores en una cuenta
9. Estrategias de abordaje a clientes con InMail
10. Estrategias de abordaje a clientes con "warm introductions"
11. Cómo sacar provecho de insights de personas / empresas
12. Sales Navigator TEAM
13. Soporte corporativo Teamlink Training Center
14. Propiedad de las licencias Reportes y analítica
15. 2 usuarios de administrador (Admin only)

3) Monto de la compra o contratación:

Área programas abiertos U\$8.892.- por 24 meses.
Área programas cerrados U\$13.338.- por 24 meses.
Total, inversión U\$22.230.- por 24 meses.

4) Garantía de fiel y oportuno cumplimiento de contrato:

No es necesario.

5) Vigencia del Contrato

El contrato tendrá una vigencia de 24 meses, a partir de la completa tramitación del trato directo.

6) Clausula término anticipado contrato

El incumplimiento de cualquier obligación contraída por la Empresa prestadora del Servicio dará derecho a la Facultad para poner término inmediato a la presente contratación, bastando para ello una comunicación escrita, enviada por carta simple o correo electrónico a la empresa prestando del servicio, sin perjuicio de las causales establecidas en el artículo 77 del Decreto 250 del Ministerio de Hacienda, las cuales son:

- 1) Resciliación o mutuo acuerdo entre los contratantes.
- 2) Incumplimiento grave de las obligaciones contraídas por la contraparte.
- 3) Estado de notoria insolvencia sean suficientes para garantizar el cumplimiento del contrato.
- 4) Por exigirlo el interés público o la seguridad nacional.

7) Forma y Modalidad de pago

La empresa prestadora del servicio, enviará a la Unidad de Extensión una factura por el servicio en forma trimestral la cual se debe pagar con una transferencia internacional.

Nombre Beneficiario	LI IE Collections
Nombre del Banco	Bank of America
Cuenta Corriente N°	55677129
Dirección del Banco	2 Park Place, Hatch Street Dublin 2, Ireland
Moneda	USD
SWITH	BOFAIE3X
IBAN	IE70BOFA99006155677129

8) Contra parte técnica:

La contraparte de la Unidad de Extensión es Danilo Ávalos, Director de Programas Corporativos. davalos@unegocios.cl

9) Necesidad de formalizar contrato:

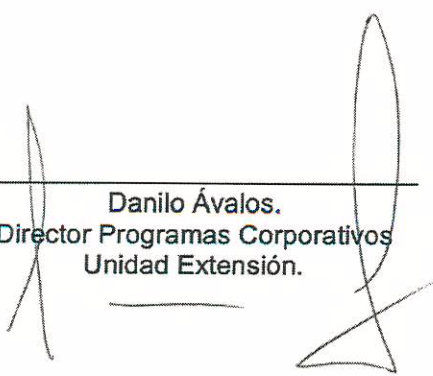
No, por tratarse de una contratación internacional con pago en dólares a una cuenta extranjera no se necesita formalizar un contrato como tampoco la generación de orden de compra.

10) Criterios de Evaluación

No Aplica.

11) Datos del Proveedor (para uso exclusivos de tratos director):

LinkedIn Ireland Unlimited Company
Gardner House Wilton Place
Dublin 2, Ireland
www.linkedin.com



Danilo Ávalos.
Director Programas Corporativos
Unidad Extensión.



Ana Rivas
Coordinadora Administrativa
Departamento de Administración.



LinkedIn Ireland Unlimited Company
Gardner House
Wilton Place
Dublin 2, Ireland
www.linkedin.com

Quote

This is not a legally binding contract

Quote for Universidad de Chile

BILL TO:	Universidad de Chile			LINKEDIN CONTACT	
Contact:	Ciro Toro Galleguillos			Proposed by:	Ana Villani
Address:	Diagonal Paraguay 205 piso 3			Email:	avillani@linkedin.com
				Phone:	
				OCN Ref #:	CS494214S-18
City/State/Zip:	Santiago de		8330111		
Email:	ctoroga@postgradouchile.cl				
SHIP TO:	Universidad de Chile				

Product Order Description	Qty	Term (Months)	Notes	Sales Price	Total
Product Name: Sales Navigator Team (10-24 Seats) Product SKU: SNTXX02-1407 Product Description: Sales insights and customized recommendations from the world's largest professional network. Includes TeamLink, 30 InMail messages per month, 10 PointDrive presentations per month, extended network access, usage reporting, and other premium features. (Annual Subscription)	6	3		\$292.50	\$1,755.00
				ORDER TOTAL	\$1,755.00

*** This is not a legally binding contract ***

Please contact your LinkedIn sales representative if you wish to place an order.
LinkedIn Ireland Unlimited Company reserves the right to change pricing at any time.
The validity of this quote is determinable by LinkedIn Ireland Unlimited Company only.



LinkedIn Ireland Unlimited Company
Gardner House
Wilton Place
Dublin 2, Ireland
www.linkedin.com

Quote

This is not a legally binding contract

Quote for Universidad de Chile

BILL TO:	Universidad de Chile			LINKEDIN CONTACT	
Contact:	Angela Nunez			Proposed by:	Ana Villani
Address:	Diagonal Paraguay 257 piso 9			Email:	avillani@linkedin.com
				Phone:	
				OCN Ref #:	CS4805330-18
City/State/Zip:	Santiago de	.	8330111		
Email:	anunez@unegocios.cl				
SHIP TO:	Universidad de Chile				

Product Order Description	Qty	Term (Months)	Notes	Sales Price	Total
Product Name: Sales Navigator Team (10-24 Seats) Product SKU: SNTXX02-1407 Product Description: Sales insights and customized recommendations from the world's largest professional network. Includes TeamLink, 30 InMail messages per month, 10 PointDrive presentations per month, extended network access, usage reporting, and other premium features. (Annual Subscription)	10	24		\$2,340.00	\$23,400.00
Product Name: Discount Product SKU: DISCOUNT Product Description: Please note: This is a one-time discount applied to this specific order. Future orders will not carry this discount amount.	1	24		(\$1,170.00)	(\$1,170.00)
				ORDER TOTAL	\$22,230.00

*** This is not a legally binding contract ***

Please contact your LinkedIn sales representative if you wish to place an order.
LinkedIn Ireland Unlimited Company reserves the right to change pricing at any time.
The validity of this quote is determinable by LinkedIn Ireland Unlimited Company only.



LinkedIn Ireland Unlimited Company
Gardner House
Wilton Place
Dublin 2, Ireland
www.linkedin.com

Pricing Valid Through/Precio válido hasta: agosto 17, 2018

Proposed by/Propuesto por:
Ana Villani
avillani@linkedin.com

CONTRACT CONTACT/
CONTACTO DEL CONTRATO: Angela Nuñez

Sold to Customer/Vendido al cliente Universidad de Chile

BILL TO/FACTURAR A: Revise los detalles de facturación que siguen y corrijalos si es necesario.

Bill To Doing Business As/Facturar al nombre comercial:

Contact/Contacto: Angela Nunez
Universidad de Chile

Address/Dirección: Diagonal Paraguay 257 piso 9

City/State/Zip Ciudad/Estado/Código postal: Santiago de 8330111

Country/Pais: Chile

Email/Correo electrónico: anunez@unegocios.cl

Phone/Teléfono: 56 229783713

Con mis iniciales a continuación, acepto que los detalles de facturación están actualizados y son precisos. _____

SHIP TO/ENVIAR A: Universidad de Chile

Ship To Doing Business As/ Enviar al nombre comercial:

Diagonal Paraguay 257 piso 9

Santiago de, 8330111
Chile

ORDER INFORMATION/ INFORMACIÓN DEL PEDIDO

Contract #/N.º de contrato: CS4018195-17

Billing Period/Período de facturación: Annually Upfront

Billing Method/Método de facturación: Invoice

Billing Instructions/ Instrucciones de facturación:

For Internal Only/Para uso interno solamente:

Type/Tipo: Renewal

Rep Region/Región del representante: LSS-LA-HL-XXX1-CORP-SMB-RM

Agency Name/Nombre de la agencia:

Currency/Moneda: USD

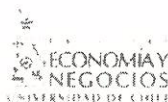
Contract Start Date/Fecha de inicio del contrato*: janeiro 15, 2019
Contract End Date/Fecha de finalización del contrato: janeiro 14, 2021
La fecha de inicio de los servicios incluidos en el Formulario de pedido será la Fecha de inicio del contrato o la Fecha en que el formulario de pedido se ejecute plenamente, la que sea posterior.

Product Order Description/Descripción del pedido de productos	Qty/Cant idad	Term/ Plazo (Months/ meses)	Notes/Notas	Sales Price/Precio de venta	Total
Product Name/Nombre del producto: Sales Navigator Team (10-24 Seats) Product SKU/SKU del producto: SNTXX02-1407 Product Description/Descripción del producto: Sales insights and customized recommendations from the world's largest professional network. Includes TeamLink, 30 InMail messages per month, 10 PointDrive presentations per month, extended network access, usage reporting, and other premium features. (Annual Subscription)	10	24		\$2,223.00	\$22,230.00
				SUBTOTAL	\$22,230.00
				ESTIMATED TAX*/ IMPUESTO ESTIMADO*	\$0.00
				ESTIMATED ORDER TOTAL/ TOTAL DEL PEDIDO ESTIMADO	\$22,230.00

PURCHASE ORDER INFORMATION/INFORMACIÓN DE LA ORDEN DE COMPRA	TAX INFORMATION/INFORMACIÓN IMPOSITIVA
--	--

8/10/2018

Correo de Facultad Economía y Negocios, Universidad de Chile - Trato directo LinkedIn



Gabriela Navarro Arancibia <gnavarro@fen.uchile.cl>

Trato directo LinkedIn

1 mensaje

Barbara Figueroa Calderon <bfigueroa@fen.uchile.cl>
Para: Gabriela Navarro Arancibia <gnavarro@fen.postgradouchile.cl>
Cc: Ciro Toro Galleguillos <ctoroga@fen.uchile.cl>

4 de octubre de 2018, 17:31

Estimada Gaby,

Te pido por favor hacer un trato directo con LinkedIn, para adquirir el producto LinkedIn sales navigator, herramienta que permite conectar con miles de profesionales de la región, con la opción de personalizar búsquedas, para llegar a todos nuestros potenciales alumnos. La idea es aumentar el número de contactos de las ejecutivas y con esto aumentar el número de matriculados en la Escuela. Esta aplicación, como mencionado anteriormente, es versátil permitiendo llegar a potenciales alumnos de programas tales como, MBA, Magíster en en marketing, finanzas, gestión de personas, control de gestión, tributación, contabilidad y economía.

Pido el trato por 2 años, por un monto de USD \$14.040 (8 trimestres).

Adjunto Quote 6 usuarios, que es la cotización trimestral, el tax letter que de la empresa, Y una carta de proveedor único.

Saludos,

Bárbara Figueroa C.

Encargada de Marketing
Escuela de Postgrado, Economía y Negocios
<http://fen.postgradouchile.cl>

Universidad de Chile, Facultad de Economía y Negocios
Diagonal Paraguay 205, 3er Piso Edificio Corporativo (Z)
Fono: +56 21 2977 2137



3 archivos adjuntos



carta proveedor único univ chile.jpg
3924K

TAX Letter.pdf
1980K

Quote 6 usuarios Unidad Postgrado.pdf
201K



São Paulo, Brasil 4 de Octubre de 2018

Atención a:-
Ciro Toro Galleguillos
Director Departamento Admisión
Escuela de Postgrado, Economía y Negocios
Universidad de Chile

A quien corresponda,

Por favor acepte esta carta como documento oficial estipulando que LinkedIn Ireland Unlimited Company es el proveedor exclusivo de la plataforma "LinkedIn Sales Navigator".

El servicio provee Información de ventas y recomendaciones personalizadas de la red profesional más grande del mundo. Incluye TeamLink, mensajes InMail por mes, acceso extendido a la red, informes de uso y otras funciones premium. (Suscripción anual)

Factores Únicos:

Licencias Corporativas de Sales Navigator
Usuarios administradores
Capacitación Online Básica
Capacitación Online Avanzada
Gerente de Relacionamiento
Dashboards de Monitoreo y Performance
Red de Conexiones Expandida – Team Link

Datos de pago:

Account type – USD currency account
SWIFT – BOFAIE3X
Account number – 55677129
IBAN – IE70BOFA99006155677129

Sinceramente,


Miguel Assaf
Director de Ventas LinkedIn Sales Solution
LinkedIn Brazil



Dublin, 1 de Octubre de 2018

Atención a-
Ángela Núñez Garnier
Subdirectora de Educación Ejecutiva
FEN Universidad de Chile

A quien corresponda,

Por favor acepte esta carta como documento oficial estipulando que LinkedIn Ireland Unlimited Company es el proveedor exclusivo de la plataforma "LinkedIn Sales Navigator".

El servicio provee Información de ventas y recomendaciones personalizadas de la red profesional más grande del mundo. Incluye TeamLink, mensajes InMail por mes, acceso extendido a la red, informes de uso y otras funciones premium. (Suscripción anual)

Factores Únicos:

Licencias Corporativas de Sales Navigator
Usuarios administradores
Capacitación Online Básica
Capacitación Online Avanzada
Gerente de Relacionamento
Dashboards de Monitoreo y Performance
Red de Conexiones Expandida – Team Link

Datos de pago:

Account type – USD currency account
SWIFT – BOFAIE3X
Account number – 55677129
IBAN – IE70BOFA99006155677129

Sinceramente,

Michelle Leung
Director
LinkedIn Ireland Unlimited Company



www.revenue.ie

Oifig na gCoimisinéirí Ioncain
Rannán na gCásanna Móra
Teach Ballaugh
73/79 Sráid an Mhóta Iocht
Baile Átha Cliath 2
D02 PX37
Éire

Office of the Revenue Commissioners
Large Cases Division
Ballaugh House
73/79 Lower Mount Street
Dublin 2
D02 PX37
Ireland

1 Jan 2018

Ref : 9740425P

Re : LinkedIn Ireland Unlimited Company

Certification of Tax Residence for Tax Year 2018

Dear Sir/Madam,

For the purposes of the tax treaties listed below, I confirm that the above named company is registered for corporation tax in Ireland and files its corporation tax returns, for the year stated above, on the basis that it is resident for tax purposes in Ireland. The company is therefore subject to Irish corporation tax on all of its profits wherever arising, for the said year.

Yours faithfully,


Emily Swift,
Principal Officer,
LCD Customer Service Branch

[lccdcertificates@revenue.ie](mailto:lcdcertificates@revenue.ie)

REVENUE COMMISSIONERS
LARGE CASES DIVISION
CUSTOMER SERVICE UNIT

1 JAN 2018

BALLAUGH HOUSE
73-79 LOWER MOUNT STREET

Ireland has signed Double Taxation Agreements / Treaties with the following countries:

Albania, Armenia, Australia, Austria, Bahrain, Belarus, Belgium, Bosnia & Herzegovina, Botswana, Bulgaria, Canada, Chile, China, Croatia, Cyprus, Czech Republic, Denmark, Egypt, Estonia, Ethiopia, Finland, France, Georgia, Germany, Greece, Hong Kong, Hungary, Iceland, India, Israel, Italy, Japan, Kazakhstan, The Republic of Korea, Kuwait, Latvia, Lithuania, Luxembourg, Macedonia, Malaysia, Malta, Mexico, Moldova, Montenegro, Morocco, the Netherlands, New Zealand, Norway, Pakistan, Panama, Poland, Portugal, Qatar, Romania, Russia, Saudi Arabia, Serbia, Singapore, Slovakia, Slovenia, South Africa, Spain, Sweden, Switzerland, Thailand, Turkey, UAE, Ukraine, United Kingdom, USA, Uzbekistan, Vietnam, Zambia.



LinkedIn Ireland U.C.
Wilton Plaza, Wilton Place
Dublin 2
Ireland

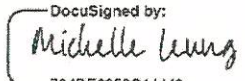
DIRECTOR'S CERTIFICATE

I, Michelle Katy Leung, Director of LinkedIn Ireland Unlimited Company, a company organized and existing under the laws of the Republic of Ireland (the "Company"), hereby certify that the individuals named below (the "Authorized Persons") are authorized to execute all sales contracts and sales related documentation, both standard and non-standard, pursuant to authority granted by the Company's Board of Directors.

- Ciara McDaid
- Chiara Vuilleumier
- Cristina Mosneag
- Donal Neville
- Eimear O'Neill
- Elizabeth Farnworth
- Judith Cooper
- Katie Geoghegan
- Mimi Lee
- Natasha Collins
- Nora Kovacs
- Paul O'Neill

Date: February 27, 2018

LinkedIn Ireland Unlimited Company

DocuSigned by:

734DE0253C14449...
Name: Michelle K. Leung
Title: Director

Barbara Figueroa Calderon

para Gabriela, Abel, Ciro

11:49 (hace 1 hora)

Adjunto:

Cuenta USD

Banco: Bank of America Merrill Lynch International Limited

Dirección: 2 Park Place

Hatch Street

Dublin 2

Republic of Ireland

Nombre de cuenta: LI IE COLLECTIONS

Número de cuenta: 55677129

SWIFT: BOFAIE3X

IBAN: IE70 BOFA 9900 6155 6771 29

Saludos,